

中建安报

中建信条

企业使命：拓展幸福空间

企业愿景：成为最具国际竞争力的
投资建设集团

核心价值观：品质保障 价值创造

企业精神：诚信 创新 超越 共赢

主办：中建安装集团有限公司

http://inco.cscec.com

内部资料

2019年05月31日

第113期

中建安装集团工程公司参建的恒力石化2000万吨/年炼化一体化项目全面投产 解码中建的石化速度

从破土动工到全部建成仅19个月！全流程开车投产仅3个月！全面建成投产仅半个月！

5月17日，恒力石化2000万吨/年炼化一体化项目全面投产，这个我国最大炼化一体化项目，创造了世界石油化工行业工程建设速度、高质量建设的奇迹！央视《新闻直播间》做了8分钟的专题报道，“建证”这个奇迹的还有中国建筑旗下专业公司中建安装。

中建安装集团承建了项目中130万吨/年C3/IC4混合脱氢装置，将用于生产高纯度的聚合级丙烯、富异丁烯和脱氢尾气，是恒力石化项目中化工板块的“枢纽”。这座世界最大超超混合脱氢装置，中建安装仅用16个月就圆满完成。

科技助力，架起高速度“引擎”

从进场至交工，留给中建安装的时间只有16个月。除了工程量大和工期紧，高温反应区管道焊接要求作业极度精密，4万吋大口径高温管线，质量要求极其之高，一旦发生介质泄漏引发燃爆，后果不堪设想，必须要人工焊接，项目的“心脏”还是中建安装自主制造的十台反应器，其最高操作温度达650摄氏度，正值东北的寒冬，施工温度如何把控，项目经理李敬贤面对着一个又一个巨大的挑战。

“BIM+模块化技术”帮助项目明确“路线图”和“时间表”。通过不断优化施工方案，由BIM首先建立三维模拟效果，再通过数字化管道预制厂进行模块化加工，三个月以后，一座4000平米预制厂车间首先拔地而起——它承担着管道入场验收、除锈防腐，管道下料，组对焊接，检测等一系列安装前期工作。相较于用传统方式在户外大规模搭建脚手架、竖起复杂钢结构所带来的高成本和安全压力，提前在生产车间完成管道、钢架的模块化施工，再到现场进行组对，整个流程井然有序，安全高质，还能较大程度避免天气带来的不良影响。“BIM+模块化”不仅高效安全，而且绿色环保。通过建模还可以预知，并及时对施工中可能出现的碰撞进行修改。

内生动力，破译高速度“密码”

人才的活力激荡起了创新的活力。“我们这个团队趋向于年轻化，像我们这次在长兴岛上奋斗的兄弟们，很多还是90后，比如设备负责人李可是92年的，管道工程师潘登是90年的，我们还有94年、97年的，这些年轻人总在关键时刻迎难而上。”谈起这



铁军精神，开启中建石化“加速度”

安全零事故，这是我最漂亮的成绩单。这是朱磊16个月来最骄傲的时刻。“哪怕仅有一支队伍留在现场施工，我也不能掉以轻心，这也是我为什么16个月来没敢回家一次的原因。”即便工程已进入收尾阶段，大批参建人员陆续退场，主抓安全生产的项目经理朱磊仍旧坚持每天身背“广播”安全施工的喇叭，完成巡检工作。高空作业、机械伤害是石化施工的主要风险点，朱磊介绍说，场地上不仅有6名安全员按照“划片分区、轮流值班”保证安全无空档期，项目部还编制了安全交底制度，包括工人入场教育，

一个年轻的团队，李敬贤如数家珍。项目技术负责人王厚义介绍，项目积极鼓励大家大胆创新，解决一线生产难题。总重600余吨、全长24.6米的产品气压缩机，是混合脱氢装置的主要动力源，在对压缩机找正、无应力配管的过程中，对控制底板水平度、就位精度、同轴度的要求极高。老方法完全行不通，王厚义便带领技术人员、作业人员集思广益，他们加班画图纸，几乎不眠不休，最终成功采用止推器帮助就位，他们还自制了抗劳性表架来调节压缩机的同轴度。最终用7天完成了工期1个月的无应力检查节点，确保了压缩机的顺利开车。“失之毫厘、差之千里”成为每个人头上的紧箍咒。这样庞大的装置，正常完工时间需要3年以上，而我们在16个月内完成所有工作，还确保单位工程、分部工程一次交验合格率达到100%。

安全早、晚班活动。

“第一次登梯，紧握栏杆的双手全是汗，只坚持了5分钟，我就迅速跑下来了。”说起自己恐高症，李可带着一种好笑的表情像在讲述别人的故事。现场两座间距小于3米的分离塔凭借90多米的身高格外引人注目。这是设备负责人李可负责的区域，分离塔吊装完成后，李可需带领8人的团队在70米及以上的塔身上搭建阶梯平台。现在的李可，只要空中工友一个电话，他就会迅速爬上塔顶指导工作，毫不犹豫，而这个转变他只用了半个月的时间，他说：“这个高塔，我每天都要上下来回3、4趟，现在一点也不恐高了，我发现，我们的石化项目还有这个治疗功能。”

安全早、晚班活动。

16个月的施工建设，我的孩子出生了。从老婆怀孕到老婆生产，我只见过她一张孕照写真。90后的潘登，曾一度让中建安装人感动落泪的“网红”，管道作为石化工程的重要纽带，起到连接设备、运输介质的重要作用。面对大连恒力石化现场40万吋管道吨的体量，潘登一刻也不敢放松，精益求精、一丝不苟，“可以说他工作起来的那种精细是一种吹毛求疵。”这是工友对他工作状态的评价。“坚持为每个焊口做RT检测，是我们焊接质量的保证。”潘登介绍，因管道材质、介质、工作温度和操作压力不同，需在焊接前进行工艺评定和焊接交底，同时严格控制焊接电流、焊接速度，小电流不摆动快速焊，并在焊接完成后使用RT检测，确保焊接质量达到一级水平，这是我不敢离开项目休假的原因。在大连恒力石化项目中，中建安装从未出现过因焊缝质量而停工修补的情况。

安全早、晚班活动。

“以往在石化工程中，总是‘油头大、化尾小’，满足了炼油需求后，相当多的炼油附加值得不到重视。”李敬贤介绍，130万吨/年C3/IC4混合脱氢装置所生产的高纯度丙烯、富异丁烯将为恒力石化带来高附加值收益，它可以将液化气转化为高附加值的聚丙烯和高辛烷值汽油调和剂，提升汽油油品品质，一辆家用轿车，加满一箱油可以多跑几十公里（30—50公里）。

同时，在建设中建安装集团还开拓了石化工程的全新效益领域，摆脱“油头大、化尾小”的发展瓶颈，真正做到精深加工，让“化尾”摆动更加有力，为国内石化产业链进一步拉长延伸、炼化一体化结构凸显找到新路径，进一步助力提升我国石化产业国际话语权，为保障国家石化产业安全作出更大贡献，中建“石化巨轮”还将借力出海，向海外市场深度推进EPC模式，挺进产业高端区域和主流市场，以“中建安装石化工程”的主业实力，为中国建筑“走出去”提供强有力的专业支撑。（陈洁 沈茹莹）

擘画宏图，擦亮中建“石化巨轮”新名片

项目全面投产，为16个月的战斗画上完美的句号，参与大连恒力石化项目建设、为促进辽宁老工业基地全面振兴、全方位振兴加油助力，是中建安装“石化主业”再一次的厚积薄发。

本次作为独立总承包方，独立完成如此大体量的全球最大混合脱氢装置，是难能可贵的练兵机遇，为下一步承接更大的石化项目铺下坚实的基础。

“以往在石化工程中，总是‘油头大、化尾小’，满足了炼油需求后，相当多的炼油附加值得不到重视。”李敬贤介绍，130万吨/年C3/IC4混合脱氢装置所生产的高纯度丙烯、富异丁烯将为恒力石化带来高附加值收益，它可以将液化气转化为高附加值的聚丙烯和高辛烷值汽油调和剂，提升汽油油品品质，一辆家用轿车，加满一箱油可以多跑几十公里（30—50公里）。

同时，在建设中建安装集团还开拓了石化工程的全新效益领域，摆脱“油头大、化尾小”的发展瓶颈，真正做到精深加工，让“化尾”摆动更加有力，为国内石化产业链进一步拉长延伸、炼化一体化结构凸显找到新路径，进一步助力提升我国石化产业国际话语权，为保障国家石化产业安全作出更大贡献，中建“石化巨轮”还将借力出海，向海外市场深度推进EPC模式，挺进产业高端区域和主流市场，以“中建安装石化工程”的主业实力，为中国建筑“走出去”提供强有力的专业支撑。（陈洁 沈茹莹）

集团召开2019年一季度运营分析会

5月10日，集团2019年一季度运营分析会在南京召开。集团财务总监尹秀萍作一季度运营分析报告，深入分析了市场营销、合同质量、营业收入、利润总额、现金流、“两金”管控、降杠杆、资金占用、项目关账等工作开展情况，并从以下六个方面对下阶段的重点工作进行了全面安排：强化预算引领，确保完成年度目标；全面加强现金流管理，确保资金持续向好；全面深化协同联动，加大降杠杆工作力度；切实提升风险意识，确保企业稳健运行；持续强化纪律意识，筑牢合规管理防线；全力以赴，完成财务一体化平台上线。

各子企业负责人汇报一季度运营情况，总结重点工作完成情况，落实下阶段重点工作。

集团副总经济师车玉敏从七个方面对下阶段的商务管理工作进行了全面安排：强化结算管理，提高结算质量；系统主动协同，提高过程确权；加强目标管理，激发创效激情；落实采管分离，提高集采效益；规范物资管理，降低物资投入；重视案件管理，维护企业利益；项目完美履约，化解重大风险。

集团总经理周世林通报了2018年度结算及催收清欠、降杠杆减负债专项目标责任书考核情况，并代表集团与六家代表单位签订了2019年度降杠杆减负债专项目标责任书。

集团党委书记、董事长田强围绕贯彻落实股份公司及集团工作会议精神，结合1-3月份运营情况，提出五个方面的要求：一要深入研判形势，准确把握机遇；二要加大营销力度，保障稳定发展；三要强化管理创新，提升发展质量；四要积极配合中央巡视，全力做好整改落实；五要着力防范化解重大风险，保障企业安全运营。（曹明顺）

高层动态

5月6日，集团党委书记、董事长田强，副总经理相成高，财务总监尹秀萍到石化工程分公司调研指导工作。（崔静）

5月15日，集团党委书记、董事长田强和副总经理相成高拜访上海市政总院。（范瀚隆、汤初东）

5月22日，集团党委书记、董事长田强，财务总监尹秀萍到西北公司第三污水处理厂EPC总承包项目调研指导工作。（马明柯）

5月29日，集团党委书记、董事长田强和副总经理相成高拜访上海市闵行区领导。（翟小娜）

5月30日，集团党委书记、董事长田强赴深圳地铁9号线西延线项目现场检查指导。（刘秉信）

5月13日，集团党委副书记、总经理周世林拜访黑龙江省龙油石油化工有限公司董事长王庆明，双方就后续合作事宜展开深入交流。（张甲坤）

5月16日，集团党委副书记、总经理周世林，集团总法律顾问、副总经济师车玉敏出席南京公司桥林水厂项目合同风险应对小组第一次会议。（王炎）

5月17日，集团党委副书记、总经理周世林出席深圳会展项目第十三次指挥长联席会。（陈祥华 王璐寒）

中标信息

近日，西北公司联合中建丝路、中建市政西北院中标西安第三污水处理厂扩容项目EPC总承包工程，中标额5.74亿元。（马明柯）

近日，东北公司连续中标德德化工10万吨/年度润滑油综合利用及润滑油加氢项目（20万吨/年高级润滑油项目）和华晨宝马汽车有限公司产品升级项目（大东厂区）NEX冲压车间（二期）机电工程，中标额分别为2.1亿元和中标额5292万元。（姜吉微）

近日，中建安装集团与中建美国公司成功签约巴哈马The Pointe项目二期condo & hotel机电安装工程，合同额4104万美元。（彭晶）



上下同频 凝聚商务合力 奋力拼搏 筑就幸福未来

周世林

2019年是集团决胜“十三五”规划的关键之年，面对错综复杂的国内外经济形势，集团奋力改革，坚持以习近平新时代中国特色社会主义思想为指导，深入贯彻党的十九大精神，通过研讨、调研、对标，制定制度，“大商务”管理已全面开展起来，我们重塑根魂，步履坚定。现开展“大商务大家谈”专题活动，我先来谈谈“大商务”开展的意义、需要做什么、怎么做。

是解决项目风险源头把控不严、过程管理不力、“两金”高企、人均利润低下等诸多管理问题的一剂良方，希望通过系统联动，内部挖潜，强身健体，提高企业经济效益和运行质量。

开展“大商务”管理。一要建立贯穿招投标、合同签订、施工过程、竣工结算、催收欠、财务关账等全过程经济管理的“大商务”管理体系；二要通过各业务系统之间分工协作、密切配合，达到管控纵向到底、横向到边、规避风险、降本增效的目的；三要健全完善、标准规范的“大商务”体系的有效运行和盈利模式的有效实施，营造“人人懂商务”、“领导自觉抓商务”的大商务氛围，公司

实现“生财有道、聚财有术、理财有方”，让开源节流成为全体员工的自觉行动，这是根本目的所在。

一个企业的经营规模扩张甚至跨越式发展，可能在短时间内实现，但要实现管理水平的跨越式提升，就难以在短时期内奏效，必须有深厚的企业文化，循序渐进，脚踏实地，扎实工作，不断总结。“大商务”管理，一项系统工程，涉及各体系，贯穿全过程，要求标准高，不是一蹴而就的事情，需要各体系立足长远，持之以恒，攻坚克难，常抓不懈。

一要强化责任担当，落实“大商务”战略。各子企业切实处理好速度与质量的关系，切实把企业管理转变到以“经

济运行质量”为核心的“大商务”管理上来，不断提高全员商务运作意识和商务管理水平，通过过程优化成果的固化与激励，实现管理效益的再提高。各体系、各单位、各项目必须严格依据管理手册等规章制度进行全过程项目管理。要有紧迫感，定下的事就要落实，部署的工作就要一抓到底，承担的工作就要确保成效，做到“言必行、行必果”，公司会适时比较各子企业的执行情况，对比“大商务”管理指标，比的是领导人员的意识形态、比的是工作作风、比的是管理能力，以此提升“执行力”，助力企业重塑辉煌。

二要加强体系建设，夯实“大商务”基础。各子企业要建立以一把手挂帅、

总经济师牵头、各系统联动的“大商务”体系，各项目部要建立以项目经理、商务经理、项目总工为核心的项目“铁三角”大商务体系，全面构筑企业与项目部两个层面的商务管理体系，夯实整体“大商务”管理基础。同时要培育“不关心商务的领导是不称职的领导”、“不懂商务的项目经理就是不称职的项目经理”、“人人都是成本管理者，人人都是利润创造者”的大商务管理文化；要全面打造“能履约、精算账、善收款”的项目管理团队。

三要明确管理责任，强化“大商务”联动。二级机关层面要把“大商务”各项指标纳入业务分管领导、部门年度绩效考核中，项目层面要把分解控制目标、

保障措施覆盖各个岗位。在“全员商务理念”的基础上，突出岗位与岗位之间的协同工作，做到各司其职、各负其责，确保承前启后，运作流畅，开展“营销、生产、总工、总会、总经”各大体系协调合作，形成“一盘棋”，确保各系统纵向管控到底，横向协调聚力，形成合力，确保“大商务”管理取得实效。

公司推行“大商务”管理，事关公司发展全局，意义重大，务必上下同频，系统联动，全员行动。开展“大商务管理大家谈”专题活动，旨在广开言路，献计献策，推广交流，共享成果，进一步推动公司“大商务”管理方案有效实施，提升企业运营质量，助力中建安装重塑辉煌，为员工谋福利。

集团在西安承办全国创精品机电工程研讨会暨现场观摩会

建证新丝路：科技点燃转型引擎 “智”造撬动行业变革

5月23日-24日，由中国安装协会主办、中建安装集团承办的全国“创精品机电工程研讨会暨现场观摩会”在西安召开。全国安装行业的专家、国内知名安装企业质量负责人、项目经理、媒体记者、高校师生及行业建设协会等1200余名代表参加。

23日，会议在陕西大会堂隆重开幕，中国建筑集团有限公司总工程师毛志兵、陕西省住建厅副巡视员赵宝琛，中国安装协会会长田秀增，中建安装集团党委书记、董事长田强，副总经理相成高、刘福建，科技与质量管理部总经理陈建定，项目管理部总经理丁工，安全环境管理部总经理薛书瑞，信息化管理部总经理贺启明，西北公司党委书记、总经理官治国等出席。中国安装协会副秘书长、科技推广部主任唐忠主持开幕式上，田强对大家的到来表示热烈欢迎。

代表会议承办方致辞。田强说，西安是西北地区经济和文化中心，是“一带一路”的重要节点城市，中建安装集团在西北地区深耕20余年，实现了新突破，相继承接了西安“三中心”、地下管廊、幸福林带等重大工程，为西安城市发展积极贡献了中建力量。非常荣幸此次可以在西安服务行业同仁、服务协会专家，为全国“创精品机电工程”提供载体，为引领机电行业发

展提供中建安装智慧。中建安装集团也将秉承“军魂匠心”企业品格，坚持科技创新和管理创新，勇做新时代“大国工匠精神”的代言人，勇担行业高质量发展的重任，与行业同仁携手共享机遇、共谋发展，共创美好未来。

西北公司具体组织承办了此次研讨和观摩活动。为了办好此次活动，西北公司与总部精品机电工程提供载体，为引领机电行业发

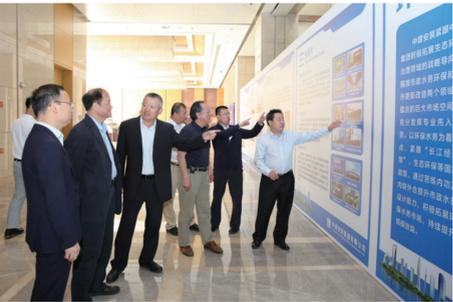
展了策划管理组、现场观摩实体策划实施组、会场事务实施组、礼仪接待组、宣传管理组、项目安全保障组和施工推进组，一百余人参与了活动的组织和实施，50余人参与当天志愿服务，高效保障会议召开。

活动还邀请到了新华社、人民日报、经济日报、工人日报、中央电视台、陕西电视台、新华网、华商网等媒体现场报道。

备实体模块，运输至现场后只需拼接对接。通过BIM深化设计，为业主增加了两千多平米的销售面积，销售额提升了1亿多元。

在三中心项目装配过程中，考虑到传统的装配式模块、管道吊装工艺耗时耗力，中建安装团队研究决定采取新的装配方案：利用创新研发的管道装配升降平台，实现整体提升管道与支架的装配，将原本电动葫芦等传统吊装工艺改为将组装好的模块用管道装配升降平台整体同步提升的工艺。深化设计效率、优化施工流程、创新装配技术，这些“独门绝技”让参观者大饱眼福。

这一项“智造”成果的背后，凝聚着中建人的坚守与拼搏，在宣讲宣传环节，中建安装的建设者们讲述了与祖国共同成长的故事，展现了爱国奉献、圆梦奋斗的家国情怀，当观众退去，那些建筑背后建证奋斗、筑梦丝路的身影，更令人动容……



“拿捏”各大地标“中枢系统”，智慧机电渐入“云端”

5月24日，西安“三中心”的机房展示区人头攒动。由中国安装协会组织的来自全国机电行业的1200多名专家、企业家在现场观摩中建安装集团有限公司的标准化、科技实践和绿色施工。

西安“三中心”项目，即西安奥体中心、西安丝路国际展览中心和西安丝路国际会议中心，是保障十四届全运会的重要载体，也是西安作为亚欧大陆桥中心城市的核心项目之一。作为“三中心”机电工程的施工方，中建安装“铁军”和往常一样，面临着时间紧、任务重的难题。然而，驾驭这样的大跨度、大空间工程，中建安装早已驾轻就熟。G20杭州峰会会场杭州博览中心、首届丝绸之路（敦煌）国际文化博览会永久会址、首届进口博览会主场馆上海国际会议中心、深圳国际会展中心等大型场馆，都“中建安装着中建安装的血液”。因此，西安“三中心”的施工，紧张之余也得到了西安的高度重视。观摩员边走边谈，也不禁发问：中建安装做到了，为什么？

2009年在中国建筑集团“专业化”的战略部署下，中建安装坚持“增强中国建筑核心竞争力、支撑中国建筑主业发展”发展方向，成为中国建筑集团旗下的一支专业力量。作为中建安装，有着“机电、石化”两大主业，“轨道交通电气化、装备制造、国内信息技术”三张名片，如今已是中建的，甚至国内最为领先的机电安装力量。

“专业的人做专业的事。”这是中建安装的自我评价和定位。与土建和装饰等工程相比，机电专业的中建安装少了些“大开大合”，却多了份严谨和细致，更多的是保障建筑的功能，赋予建筑“生命”。

“如果将一座建筑比作人体，那么土建相当于人的骨架，机电就可以称作中枢系统。”在中建安装集团有限公司董事长田强看来，机电工程的品质，对建筑效用的发挥有着举足轻重的作用。田强表示，中建安装会抓住“一带一路”倡议的机遇，紧跟中国建筑集团整体海外布局，立足主业之一的高端机电，不遗余力为中国建筑创建世界一流示范企业提供专业化支撑。

“原力，这些地标都流淌着‘中建血液’”

在西安“三中心”的工地上，来自中建安装的项目经理倪琪昌一直忙个不停。他本打算关起门和记者好好聊一聊施工进度，但短短半个小时内，门就被推开了七八次。倪琪昌和他的团队已经很久没有真正休息过了。为了赶工期，今年春节他们也都没有休息，奋战在工地。

事实上，西安“三中心”并非中建安装参与的第一个重大地标项目。仅仅在西北，建设当时的“银川第一高”宁夏万豪、“兰州第一高”兰州轨道交通以及“内蒙第一高”内蒙国泰，其机电安装均由中建安装之手。而放眼全国，“小蛮腰”广州电视塔、上海环球金融中心、北京中国尊、深圳平安金融中心等国际城市地标建筑，中建安装都是重要参与者。

建筑高度达到528米的中国尊，是北京市最高的地标性建筑，也是世界上8度抗震区的最高层建筑，创下8项世界之最、15项国内纪录。作为机电总承包，中建安装在这里创造了全球首创承压结合消防系统、完成世界范围内最长10KV高压高压吊电缆敷设，及国内首次利用BIM

模型、三维激光扫描等技术辅助项目管理。业界普遍认为，中国尊缔造了极具含金量的世界级“超级名片”工程，而中建安装正是其中的“世界之窗”。

在深圳国际会展中心，中建安装通过模块化大跨度、大空间场馆，同样是中建安装的拿手“好戏”。G20峰会会址杭州国际博览中心，中建安装荣获了中国建设工程鲁班奖。而在中非合作的窗口毛里求斯，中建安装参建的毛里求斯SSR国际机场在“一带一路”的枢纽港口城市路港正式落成，又为这座城市打通一个“世界之窗”，项目还荣膺中国建设工程（境外工程）鲁班奖。

一个个“过程精品”擦亮了中建安装的“高端机电名片”，因此，有了厦门“金砖会议”场馆建设时的“精益求精”，青岛“上合峰会”会场建设海岸边地的“临阵点兵”，也让世界领略到中国建筑的铁军风范，以及中建安装的专业实力。

“拿捏”各大地标“中枢系统”，智慧机电渐入“云端”

真正把BIM设计、施工、管理、运维一体化运用到参建的诸多项目中。在青岛海天，中建安装通过三维模型，优化了管井，仅此一项就给业主增加了2000多平米的可销售面积。在深圳国际会展中心，中建安装通过模块化装配式施工，大大缩短了施工工期，将大部分工作在预制厂内完成，解决了现场施工条件有限和工期紧的困难，为工程机电安装打开了新局面，五个机房中面积最大的2号制冷机房从确定方案到安装就位仅用10天就已初具规模，而在创造“敦煌速度”“敦煌奇迹”的敦煌会议中心，自然也有中建安装的身影，四年的工作量八个月完成，五天将9个展厅顶棚全部完成，在这个国家建设部主导的全装配化示范工程中，中建安装匠心践行着“设计标准化、部品（配）件加工工厂化、施工装配化、装修一体化、管理信息化”。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本”。升级后的平台可视化程度更高，可以结合人流、时间、能源等情况进行大数据分析反馈。这不仅可以用在新建的楼宇建筑中，还非常适用于大型公用建筑，如老旧小区改造。在刘福建看来，数字化机电运维的使用成本并不高，其市场前景巨大，“可以说，数字化机电+可视化运维这一块，将会非常有竞争力。”

中建安装集团副总经理相成高也认为，作为专业公司，中建安装的发力点将是做高端精品，体现中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“因为专业，所以可靠”，这是中建安装

的显著特征，也是优势所在。强化区域战略，就是要让中建安装的专业集成能力和品牌实力，不断往高端挺进，向管理精细化、高品质履约要效率，向科技、过程要效益。

“传统的人口红利已经消失，科技引领才是新的增长点。”中建安装副总经理魏建表示，在此背景下，中建安装施工能力保持行业领先的同时，其科技引领能力、工程总承包能力也在提升，输出品牌，走向高端。

当前，中建安装正在“数字化机电+可视化运维”方向发力。魏建介绍称，2018年，中建安装和腾讯深度合作，利用云计算、大数

据和物联网技术，开发出数字机电运维平台1.0版本。“通俗来说，就是把建筑楼宇中的每一个设备部件，每一根管线都进行编码，并放在数字化的系统中，实现系统运行实时监控和数据反馈，并实现故障点自动报警，以及通知维保人员处理。”刘福建说，智能化运维的方式可以避免人工浪费，从而帮助业主节约更多成本，实现价值创造。

据其介绍，在建的青岛海天中心已经开始运用数字化机电技术，“我们的目标是将青岛海天打造成样板工程。”刘福建表示，同时，中建安装还在着力推行数字机电运维平台的“2.0版本

集团高层赴江苏省委省级机关工委开展学习交流座谈会

5月15日，集团党委书记、董事长田强，党委副书记、总经理周世林，党委副书记、纪委书记、工会主席陈德峰一行赴江苏省委省级机关工委汇报学习、座谈交流。省委省级机关工委常务副书记李新平，省纪委监委省级机关工委副书记王爱平，省委省级机关工委副书记、机关党委书记徐前兵，省级机关工委办公室主任、研究室主任柴家鸿，省级机关工委组织部部长、基层党建指导部部长李恩和，省级机关工委宣传部部长钱峰出席本次会议。

田强从集团历史背景、重点业务、海外市场三个方面作交流汇报，第一，中建安装起源于部队，是中建集团旗下最具影响力和核心竞争力的专业公司。第二，集团拥有石化工程、机电安装两大核心主业，“中建装备制造”“中

建电子”“轨道交通电气化”三张名片，是中建集团在装备制造、智慧领域、基础设施等产业链发展的重要专业支撑力量。第三，集团在海外市场持续发力，发挥专业化力量，积极走向海外，融入“一带一路”建设，并与我国驻海外大使馆积极交流，举办特色党建活动，营造和谐海外氛围。

周世林表示下一步要围绕生产经营跟进宣传，助力生产工作，作为在苏央企，一定要在各个系统落实党建工作，以大党建格局促企业高质量发展。

陈德峰从三方面对集团2018年总体党建情况进行概述：坚持和加强党对企业全面领导是“一条主线”；落实核心、筑心、筑基、头雁、廉洁、民心是“六大工程”；夯实政治建设、

思想教育、基层党建、干部队伍、党风廉政建设、群团工作是“六个基础”。并对2019年已完成工作和下一步工作计划进行汇报。

李新平表示，中建安装集团在企业党建工作方面做的很扎实、有特色，能够做到项目在哪，党建工作就跟到哪，这对省级机关工委的党建工作非常具有启发性，为我们提供新的工作思路，希望在今后的工作中多沟通交流，把党建落到实处，共同提升党建工作水平。

本次座谈围绕集团总体情况、重点工作、党建工作情况展开，加深了省级机关工委对集团的了解，为集团在苏开展工作起到积极作用。集团将对标省级机关工委决策部署，学习先进经验，谋划好集团下一步工作，推动集团再上新台阶、展现新作为。（丁洪亮）

中建安装集团华南分局在深揭牌

5月16日，中建安装集团华南分局、南方分公司在深揭牌。集团党委书记、董事长田强与华南分局局长兼南方分公司党委书记、执行董事韩宝君共同揭牌。集团副总经理相咸高、部分总部部门负责人和子企业负责人共同见证。

粤港澳大湾区建设作为新时代改革开放的总引擎，深圳作为大湾区的重要引擎，蕴藏着无限的发展机遇。中建安装集团抢抓粤港澳大湾区发展机遇，结合集团新一轮跨越式发展需要及时调整战略布局，优化区域机构、聚焦优势资源、强化华南区域发展，适应新时代、新形势、新任务的需要，华南分局成功揭牌、南方分公司圆满完成搬迁。

在粤港澳大湾区，中建安装集团形成了以华南分局为引领、南方分公司为区域主力公司，其他区域和专业公司协同联动的全产业链发展模式。（卜文浩）

工程研究院3课题入选2019年南京市企业重点研发项目

近日，工程研究院外部课题申报再传佳讯，工程研究院《基于物联网的异地多区石化建造工程焊接信息化技术研究》《智能焊接机器人在高端建筑机电安装工程中的应用开发研究》《装配式混凝土结构灌浆套筒缺陷的无损检测技术研究与应用》3项课题被评为2019年南京市企业重点研发项目。这是工程研究院首次在智能制造、装配式结构等前瞻性研究方向上取得课题申报的突破。

5月份，工程研究院在外部课题申报方面可谓捷报频传，本月共计5项课题分别列入南京市工信局、南京市委研发项目计划。上旬，工程研究院与城市发展公司联合申报的《装配式桥梁部件的标准化、信息化预制场建设研究》以及与南京公司联合申报的《建筑机电系统的装配式设计研究》等2项课题成功获批南京市建设行业科研计划项目。

工程研究院自成立以来，秉承“自主研发、集成创新、服务生产”的科研理念，高度重视外部课题申报工作，并力争在前瞻性、基础性科研课题方面取得成绩。（车昌盛）

集团“安全生产月”活动启动仪式在禄口机场T1航站楼改造项目举行

今年6月是全国第18个“安全生产月”，国务院安委会以“防风险、除隐患、遏事故”为主题，开展全国“安全生产月”活动。5月29日，集团在南京公司禄口机场T1航站楼改造项目举行“安全生产月”活动启动仪式暨安全生产专题会。集团党委副书记、总经理周世林，副总经理项兴元，安全总监薛书瑞，总部相关部门人员，南京公司主要领导，各二级单位分管安全负责人、安全总监等60余人参加活动。

薛书瑞主持“安全生产月”活动启动仪式。他宣读了安全月活动方案，并带领与会人员进行了安全宣誓。省住建厅质安处副处长夏亮介绍了江苏省建筑业基本情况和生产情况及省“安全生产月”活动内容，强调一定要牢固树立安全这根弦，特别是高处作业施工安全，要狠抓安全生产，强化制度落实。南京禄口机场T1航站楼扩建办副主任孙映祥对中建安装在项目安

全文明施工中的表现表示肯定，希望项目部继续发扬“军魂匠心”的企业文化精神，并以党建联建为契机，切实加强各项联系，促进生产。

周世林对集团公司“安全生产月”活动和安全生产工作重点提了三点要求：一是提高政治站位，切实加强组织领导，扎实有效地开展“安全生产月”活动；二是以活动为契机，深入推动公司安全生产工作，努力营造“人人懂安全，人人管安全”的氛围；三是狠抓落实，完善应急预案，加强领导带班，认真做好当前和今后公司的安全生产工作。

他强调，要强化安全发展理念，提升全员安全素质，确保“安全生产月”活动取得实效，推动集团安全生产工作持续向好发展，集团全体员工要牢记使命，强化担当和责任落实，以“零容忍”的态度筑牢安全防线，切实开创集团安全生产新局面。（魏目敏）

项兴元主持安全生产专题会，并要求：严格贯彻执行“一岗双责”制度，按照住建部2018年37号文，认真梳理重大项目管理现状，建立台账，按要求制定专项方案，组织专家认证；做好季节性安全生产管理工作，各单位制定有针对性的方案，健全组织，完善体系，做好领导值班、带班等准备工作；强化“安全行为之星”活动，通过持之以恒的工作使之成为企业的文化、员工的自觉行为；规范劳保用品的采购流程，保证质量。会上，禄口机场T1航站楼改造项目项目经理任坤赞详细介绍了项目安全管理情况。薛书瑞传达了上级安全要求，通报了集团1-5月份安全形势。集团项目管理部经理丁卫、科技与质量管理部经理陈建定进行了安全工作相关安排。

启动仪式上还进行了送清凉、赠书等活动，会后与会人员参观了现场安全文明标准化展示区及安全文明标准化施工现场。（魏目敏）



5月12日，上海公司第四届职工运动会成功举办，来自机关、各项目部的150余名职工及家属参加比赛，尽情享受运动带来的乐趣。（曹流）



5月23日，南京公司合肥事业部党支部组织党员赴合肥渡江战役纪念馆开展“缅怀先烈英雄事，青春激昂展风采”主题党日。（龚奥文）



六一前夕，由北京公司工会主办的“建证‘未来’，蓝宝陪你过六一”主题活动在总部机关举行，10名中建宝爸在爸爸妈妈的带领下走进中建安装，感受了一场别样的职业体验。（谭健）



5月31日，由集团工会举办的“亲情加油站”亲子活动温情助力六一，来自集团机关、南京片单位的40余对孩子和家长在丰富的游戏互动中体会童趣。（杨宇涵）



5月31日，投资建设公司“爱心彩虹”公益活动来到南京市秦淮区特殊教育学校，“军魂匠心”志愿者和自闭症孩子进行了互动，捐献了爱心，共同表演了歌曲《童年》，并为孩子们庆祝生日，送上衷心的祝福。（聂振宁）

短讯集锦

近日，中建五洲荣获2018年度“南京市五四红旗团委”称号。（徐海燕）

近日，一公司红岛站房项目部获得来自青岛铁路公安处青岛机场派出所的表扬信，感谢一公司全力保障海军节的努力。（赵甜）

5月4日，国际工程分公司巴哈马the pointe项目二期酒店单体大型柴油发电机组顺利吊装就位。（牛鹏飞）

5月6日，一公司华星EPC项目首张罐底边缘板顺利吊装。（马东良）

5月7日，南京公司江浦制水厂自来水深度处理项目提升泵房进水成功，炭滤池布气布水试验一次性成功。（徐海华）

近日，中建五洲取得防火门3C认证证书。（刘硕）

近日，中建五洲鲍师帅、王小波两名员工分别荣获“南京市有突出贡献技师”、“南京市技术能手”荣誉称号。（杨剑）

近日，南方分公司《高大空间超长螺旋风管吊装工艺创新》QC成果获中建股份一等奖，本成果是中建股份专业公司内唯一获得一等奖的成果。同时，南方分公司《多捆电线同时放线装置的研制》成果获中建股份二等奖。（张玉年）

5月8日，工程公司获南京青奥村蒸汽管道检修及改造项目业主颁发锦旗，表彰其为青奥酒店的顺利运营提供强有力的保障。（朱建平）

5月11日，中建隧道装备军魂-1号盾构机在郑州市轨道交通3号线一期工程顺城街站-东大街站区间右线顺利出洞。（邹玉明）

近日，军博展览大楼加固改造工程和北京城市副中心行政办公区工勤人员宿舍项目分别荣获北京市第十届一类、三类建设工程项目管理成果。（王喆、谭健）

近日，南京公司夏凡项目经理部被命名为2018年度“青年文明号”，夏凡同志荣获南京市“青年岗位能手”称号。（魏目敏）

5月17日，工程公司郑州机场供油工程扩建项目（新建系统）竣工验收完成。（郭玉佳）

5月20日，南方分公司承建的年产20000台套现代电梯产品项目钢结构厂房最后一根钢梁完成吊装。（周园）

5月20日，城市发展公司承建的G312国道改扩建工程施工5标段项目首桩开工。（高升）

近日，一公司青岛海天中心项目顶重12.8吨制冷机组顺利完成吊装。（张月孙毅）

5月23日，新疆安装参建国内最大轨道交通控制中心A区主体结构工程顺利通过验收。（张志）

5月24日，一公司滨莱高速项目淄博新区收费站收费大棚、淄川收费站收费大棚顺利完成吊装，至此该项目承接的5座收费站钢结构收费大棚吊装工作完美收官。（赵甜）

5月25日，工程公司江苏瑞恒新材料科技有限公司一期项目安装工程现场首吊T18402三氟苯脱轻塔顺利吊装就位。（翟尧禹）

近日，一公司天津南港中沙管廊总承包项目E05D23-24轴大跨度钢结构桁架（重量130吨，长度54米）顺利吊装就位，该桁架吊装前通过天津市科学技术委员会专家组重大风险点位验收，顺利一次性吊装就位。（朱水池 王勇）

5月27日，北京公司民航业大厦整体改造工程顺利通过竣工验收。（王天罡）

近日，深圳地铁9号线西延线400V低压开关柜全线受电成功。（刘秉信）

5月28日，集团顺利取得国家市场监督管理总局颁发的压力管道许可证。（贾正磊）

5月29日，中建隧道装备顺利通过ISO9001质量管理体系认证审核。（朱美玉）

5月29日，南京公司浦口区江浦制水厂项目新老管线下线对接。（陈磊）